صبح ساحل خلیج فارس
دوشنبه ۴ مرداد ۱۴۰۰|سال سی و ششم| شماره ۴۳۷۳
Email :Info.Sobhesahel@Gmail.Com

قرارداد امارات با روسیه برای خرید بالگردهای جنگی

مدیر کل شرکت بالگرد روسیه، از قرارداد این شرکت با امارات برای فروش بالگردهای نظامی mi۱۷۱a۲ خبر داد.
به گزارش ایسنا، «آندره بوگینسکی»، مدیر کل شرکت بالگرد روسیه، از قرارداد این شرکت با امارات برای فروش بالگردهای نظامی mi۱۷۱a۲ خبر داد.
به گزارش خبرگزاری اسپوتنیک روسیه، وی گفت که در نمایشگاه صنایع هوایی مکس روسیه، این توافق انجام شده و قرار است قراردادی پنج ساله بسته شود که به موجب آن روسیه سالانه یک بالگرد از این مدل به امارات تحویل خواهد داد و احتمالا این قرارداد تا ۲۵ فروند تمدید شود.
به نقل از میدل ایست نیوز، او گفت که این قرارداد تا ۱۵ سپتامبر در نمایشگاه اکسپو دبی امضا خواهد شد.

تشدید جنگ قدرت در خاندان امارات

◆ گروه خبر / /
گزارش‌های رسانه‌ای از جنگ قدرت بین خاندان حاکم بر امارات حکایت دارد؛ جنگی بین دو برادر و عمو با برادر زاه‌اش.
به گزارش گروه بین الملل خبرگزاری تسنیم به نقل از امارات لیکس، یک منبع اماراتی فاش کرد که «محمد بن زاید»، ولی عهد ابو ظبی و حاکم بالفعل امارات، در میان تنش در روابطش با «طحنون بن زاید»، برادرش و مشاور امنیت ملی این کشور، محافظان شخصی خود را تغییر داد.
این منبع در گفتگو با امارات لیکس با اشاره به اینکه محمد بن زاید برای تأمین امنیت خود و محل اقامتش، اقدام به استخدام نیروهای ویژه از شرکت فرانسوی Secopex کرده است، افزود: «این نیروها قرار است، ولی عهد ابو ظبی را در تمام سفرهای داخلی و خارجی‌اش همراهی کنند».
وی تاکید کرد که این اقدام محمد بن زاید پس از آن اتخاذ شد که تصمیم گرفت، از نیروهای محافظ وابسته به برادرش، طحنون بن زاید صرف نظر کند.
گفته می شود، شرکت فرانسوی Secopex یکی از مهمترین شرکت های خصوصی امنیتی دنیا در حوزه تأمین امنیت و محافظت از شخصیت‌هاست، چون نیروهای این شرکت را فقط افسران و عناصر سابق سرویس‌های اطلاعاتی و بسیار ماهر و زبر دست تشکیل می دهند.
همچنین، شرکت دارای ارتش بزرگی از مزدوران آموزش دیده است که در نبردهای لیبی، کردستان عراق، سومالی و آفریقای مرکزی مشارکت داشتند.
مؤسس شرکت یک افسر سابق دستگاه اطلاعات فرانسه به نام «پیر مرزالی» است که یک فراماسون یهودی الاصل متهم به دست داشتن در جنایاتی چون قتل و ترور در عراق است و از شرکتش به عنوان یکی از خطرناک ترین شرکت های امنیتی خصوصی در جهان یاد شده و مجمع فراماسونری فرانسه به شدت تلاش می‌کند، این شرکت و مؤسس آن را از تیررس رسانه ها دور نگهدارد.
این شرکت دارای تجهیزات نظامی و جنگی مدرن و پیشرفته و بالگرد و موشک است که آنها را از ارتش آمریکا و فرانسه خریداری کرده است، همچنین گفته شده، Secopex دارای تجهیزات جاسوسی و سیستم های پیشرفته‌ای است که برخی از ارتش‌های دنیا از آن محروم هستند و عناصرش آموزش‌های لازم جهت تعامل با انواع جنگ‌ها از جمله حملات شیمیایی را دیده‌اند.
در همین ارتباط، گزارش‌های بسیاری منتشر شده که از جنگ قدرت مخفیانه بین «خالد»، پسر محمد بن زاید و عمویش، طحنون بن زاید به موازات گسترش نفوذ و منافع شخصی بین دو طرف سخن می‌گوید، طوری که این رقابت و رویارویی روی خاندان حاکم بر امارات اثر گذاشته است.
این گزارش‌ها تأکید می کنند، جنگ قدرت بین خالد و طحنون، ضمن ایجاد شکافت در خاندان زاید، آن را به دو گروه تقسیم کرده و از چند ماه گذشته روند شدیدتری و شتاب زده تری به خود گرفته است.
طحنون بن زاید سمت مشاور امنیت ملی امارات را در اختیار دارد و مجموعه‌ای از منافع و امتیازات اقتصادی و امنیتی را در داخل و خارج از امارات مدیریت می‌کند.
اما خالد، او پسر بزرگ محمد بن زاید، ولی عهد ابوظبی است و چندین سمت از جمله رئیس دستگاه امنیتی دولت امارات را به عهده دارد.
با استمرار بیماری شیخ «خلیفه بن زاید»، رئیس امارات انتظار می‌رود، محمد بن زاید به عنوان رئیس این کشور منصوب شود و این به مهمترین عامل تشدید اختلافات و جنگ قدرت بین محمد بن زاید و برادرش طحنون و مرد شماره دو امارات از یک سو و طحنون و خالد از سوی دیگر تبدیل شده است.
طحنون ریاست کمیته امور راهبردی امارات را برعهده دارد و گفته می‌شود، سرنخ تمام توطئه ها و دسیسه چینی‌ها و هرج و مرج های منطقه به او ختم می شود، وی همچنین دارای شرکت‌های تجاری بزرگی در امارات است و رئیس بانک ابوظبی و شرکت های رویال گروپ می‌باشد.
در مقابل، خالد، پسر محمد بن زاید، علاوه بر ریاست دستگاه امنیت، مشاور شورای عالی امنیت ملی نیز می باشد و محمد بن زاید چندین سال است که تلاش برای انتصاب وی به جانشینی خود را آغاز کرده و در این راستا، در صدد انتصاب خالد به عنوان مشاور امنیت ملی به جای طحنون است که طحنون آن را کودتا علیه خود تلقی می‌کند.
به جز مناصب سیاسی و حکومتی، رقابت بین خالد و طحنون در عرصه اقتصادی به ویژه قراردادهای تسلیحاتی و نظامی به چشم می خورد که سردرگمی شرکت‌های بزرگ اسلحه سازی دنیا را درپی داشته است.
براساس منابع آگاه از خاندان حاکم، هم اکنون رقابت بین خالد و طحنون وارد حوزه سایبری و برنامه‌های سری و محرمانه شده و در این راستا، هریک تلاش دارد، این عرصه را از آن خود کند.

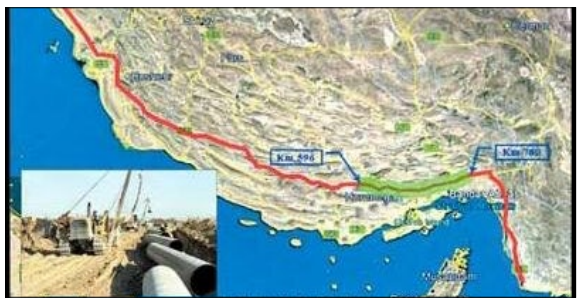
دبیر کل جدید اتاق بازرگانی مشترک ایران و امارات تشریح کرد:

اولویت‌های اتاق ایران و امارات در نیمه دوم امسال

◆ گروه خبر / /
دکتر سینا تقی زاده دبیر کل جدید اتاق بازرگانی مشترک ایران و امارات با پیش بینی توسعه روابط اقتصادی در شش ماهه دوم امسال گفت: تمایل دولت جدید به توسعه روابط اقتصادی با کشورهای همسایه ونمایشگاه ٦ ماهه اکسپو۲۰۲۰ دوبی دو راهبرد جدی برای ارایه برنامه های جدید و بیشتر اتاق بازرگانی مشترک ایران و امارات است.
به گزارش تابناک اقتصادی به نقل از اتاق بازرگانی مشترک ایران و امارات؛ وی تاکید کرد: بخش خصوصی و دولت جدید باید آمادگی لازم را با فراهم کردن مقدمات برای جهش صادرات فراهم کند و از این رو اتاق ایران و امارات با تکیه بر افزایش بهره وری و توجه به اولویت ها تعامل بیشتر تجار ایرانی با بخش های اقتصادی امارات متحده عربی را در دستور کار قرار داده است.
وی گفت: در ۲ ماهه آینده سال جاری مراسم اکسپو ۲۰۲۰ که بزرگترین رویداد نمایشگاهی با پیشبینی ۲۵ میلیون بازدید کننده خواهد بود ارتباط نزدیکتر و مستمر ایران را با این کشور هموارتر بوده و باید این فرصت را با برنامه ای دقیق ، مدون و علمی غنیمت شمرد.
تقی زاده گفت: امارات به عنوان دومین شریک تجاری ایران در سال های ۹۸ و ۹۹ (بعد از چین)، سومین مقصد صادراتی سال ۹۹ و اولین مقصد وارداتی بهار ۱۴۰۰، یکی از مهمترین مبادی وارداتی و مقاصد صادراتی ایران می باشد.
وی اتاق بازرگانی مشترک ایران و امارات را اتاقی استراتژیک ارزیابی کرد و گفت: وجود رابطه تاریخی با این کشور و همچنین همراهی های کم و بیش در دوران تحریم و کمک به ایران در شرایط های سخت و بغرنج، رابطه تجاری با امارات را بیش از پیش برای هر دو طرف مهم و پر اهمیت می کند و از این رو مسئولیت اتاق بازرگانی ایران و امارات را در قبال اعضا و افرادی که تمایل به فعالیت تجاری با کشور امارات دارند را بیشتر می کند.
دبیر کل جدید اتاق بازرگانی مشترک ایران و امارات گفت: از سوی دیگر با وجود بحران کرونا و افت درآمد سالانه امارات و برنامه های سنگین اقتصادی در توسعه زیرساخت، نیاز این کشور به بازار و امکانات بالقوه ایران و احیا تجارت ۳۰ میلیارد دلاری نیز به یک نیاز اساسی برای امارات بدل شده است.
وی همچنین به برنامه پیشنهادی توسعه فعالیت های اتاق بازرگانی ایران و امارات اشاره کرد و گفت: با توجه به اهمیت ارتباط فعالان اقتصادی با کشور امارات به عنوان هاب صادراتی بین المللی و به حداکثر رساندن بهره وری اتاق مشترک برنامه هایی این برنامه به تصویب هیئت رئیسه محترم رسید که بنا داریم هم زمان با تغییرات مشهود در حوزه روابط با همسایگان و و تاکید رئیس جمهور جدید کشور آن را عملیاتی کنیم .
دبیر کل اتاق بازرگانی مشترک ایران و امارات با اشاره به تحولات جدی در اقتصاد امارات از جمله توجه به اقتصاد دیجیتال افزود: آموزش حرفه ای و کاربردی در سطوح مدیریتی و پرسنلی، مشاوره در حوزه های حمل و نقل، نقل و انتقالات مالی، بازاریابی صادراتی و... ، راه اندازی مرکز پژوهشی در حوزه فعالیت کاری اعضا اتاق جهت بازار شناسی و ارزیابی صادرات کالا، خدمات و عارضه یابی صادراتی، باز طراحی وبسایت جهت ارائه و معرفی خدمات بهتر به اعضا، برنامه ریزی برای توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی مورد نیاز امارات از طریق تشکل های حرفه ای ، تقویت و عمق بخشی ارتباطات بین المللی با نهادهای بین المللی مانند اتاق بازرگانی بین الملل (ICC)، شورای بازرگانان ایرانیان دوبی (IBC)، اتاق بازرگانی ابوظبی، شرکت های بین المللی مدیریت صادرات، تشکل های ذیل اتاق دبی و... بخشی از برنامه های شش ماهه دوم امسال است .
دبیر کمیسیون آموزش،پژوهش و فناوری خانه صنعت، معدن و تجارت ایران برلزوم توسعه روابط تجاری با شرکت های جدید و توانمند اماراتی که در دو سال اخیر فعالیت خود را آغاز کرده اند ، تاکید کرد و گفت: در دوران تحریم یکی از معقول ترین روش های گسترش و تقویت روابط با کشور امارات، ارتباط با بازرگانان ایرانی و همچنین تجار اماراتی بوده که از ایام گذشته با ایران فعالیت اقتصادی داشته اند.
به دلیل تشدید تحریم ها از دوره ریاست جمهوری ترامپ متاسفانه شرکت های تازه تاسیس و کسانی که سابقه همکاری با ایران را در کارنامه خود ندارند، هیچ علاقه ای برای ایجاد این ارتباط نداشته و از اعمال تحریم ها بر شرکت های خود واهمه دارند. لذا یکی از مهمترین قدم ها برای گسترش این ارتباطات از طریق IBC (شورای بازرگانان ایرانیان دوبی) ممکن خواهد شد.
تقی زاده یکی دیگر از مهمترین فعالیت های اتاق مشترک بازرگانی ایران و امارات در ۸ ماه آینده را حضور آبرومندانه در نمایشگاه اکسپو ۲۰۲۰ دوبی و بهره برداری از این رویداد بین المللی عنوان کرد و گفت: میبایست با برنامه ریزی دقیق، هوشمندانه و هدفمند و جدا از هرگونه موازی کاری با نهادهای دیگر، تجار و تولید کنندگان ایرانی را با آن پیوند داد.
گفتنی است دکتر سینا تقی زاده فارغ التحصیل مدیریت بازرگانی از دانشگاه تهران، تولید کننده و صادر کننده به کشور امارات است که در آخرین جلسه هیات مدیره به اتفاق اکثریت اعضای حاضر به عنوان دبیر اتاق مشترک ایران و امارات و جایگزین دکتر ایلاتی شد.

میز خبر

صادرات نفت از دریای عمان، ایران را از آسیب تنش‌های خلیج فارس دور می‌کند



◆ گروه خبر / /
یک کارشناس مسایل استراتژیک گفت: خط لوله صادرات نفت خام ایران از دریای عمان پتانسیل جدیدی است که ایران با توجه به درگیری ها و تنش ها در حوزه خلیج فارس می تواند آسیب های زیادی را از بخش صادرات نفت کشور دور کند.
به گزارش ایسنا، فرآیند رسمی بارگیری و صادرات نخستین محموله نفت خام از پایانه جاسک روز پنجشنبه، ۳۱ تیرماه با فرمان رئیس‌جمهوری آغاز و هدف دیرینه متنوع‌سازی مبادی صادرات نفت کشور محقق شد. اجرای طرح انتقال نفت خام گوره به جاسک با حدود ۲ میلیارد دلار اعتبار مصوب با هدف ایجاد ظرفیت انتقال روزانه یک میلیون بشکه نفت خام و ذخیره‌سازی و صادرات آن از طریق پایانه جدید جاسک، تضمین استمرار صادرات نفت، تمرکززدایی از پایانه‌های صادراتی و متنوع‌سازی آن و توسعه پایدار و اشتغال‌زایی در سواحل مکران اجرا می‌شود که تاکنون ظرفیت ۳۰۰ هزار بشکه نفت (در روز) ایجاد شده است و این ظرفیت به‌تدریج و در آینده‌ای نزدیک به روزانه یک میلیون بشکه می‌رسد.
سیدرضا میرطاهر در گفت‌وگو با ایسنا درباره مزایای احداث خط لوله جدید نفتی ایران به دریای عمان گفت: احداث این خط لوله وابستگی ایران به تنگه هرمز را به شدت کاهش خواهد داد و از این منظر یک اقدام راهبردی است و ایران منافع زیادی را در صادرات نفت به دست می آورد و آسیب پذیری های مهمی را کاهش می‌دهد. به هر حال نفتکش ها برای بار زدن نفت ناچار بودند تا انتهای خلیج فارس مراجعه کنند و طول خلیج فارس را طی کرده و دوباره بازگردند که با احداث این خط لوله ایران می تواند به نفتکش هایی که نفت ایران را می خواهند بدون طی این مسیر نفت لازم را برساند.
وی ادامه داد: همچنین این ظرفیت ایجاد می شود که بیش از یک میلیون بشکه در روز با استفاده از این پایانه جدید، ایران بتواند نفت صادر کند که توانمندی قابل توجهی است.
این کارشناس مسایل استراتژیک و منطقه تصریح کرد: با راه اندازی این خط لوله ایران از آسیب های احتمالی که به دلیل تنش و درگیری در خلیج فارس متوجه کشتیرانی و صادرات نفت می‌شود، مصون خواهد بود. به علاوه نفتکش ها در دریای عمان نفت ایران را بار می زنند و این خیلی از مشکلات زیست محیطی، امنیتی و سیاسی را کاهش می دهد، البته کشورهای حوزه خلیج فارس از سال ها قبل با توجه به تنش های که در سطح منطقه و حوزه خلیج فارس وجود داشته، اقداماتی را صورت داده‌اند. عربستان با احداث خط لوله از دریای سرخ و امارات با خط لوله ای از ورای تنگه هرمز گام هایی را برداشتند و اقدام ایران چندمین اقدام مشابه در این زمینه است.
میرطاهر با اشاره به افزایش تحریم های ایران از سوی آمریکا از ۲۰۱۸ به ویژه تحریم نفتی و صادراتی ایران گفت: با راه اندازی این خط لوله ایران ثابت کرد از توانمندی قابل توجهی برخوردار است و بعد از نشست اخیر اوپک پلاس که عرضه بیشتر نفت به بازار را تصویب کرد، ایران می تواند از این فرصت استفاده کند و به مشتریان خودش از جمله چین صادراتش را افزایش دهد. همچنین از این طریق هزینه صادرات کاهش می یابد که هم برای ایران و هم مشتریان نفتی منافع زیادی خواهد داشت.
وی در پاسخ به این پرسش که در صورت برداشته شدن تحریم ها علیه ایران، پتانسیل ایجاد شده در صادرات نفت موقعیت ایران را چقدر ارتقاء می دهد؟ افزود: به هر حال واقعیتی که نباید نادیده گرفت این است که اگر مذاکرات وین که شش دور آن انجام شده و دور هفتم احتمالا در دوره ریاست جمهوری آقای رییسی آغاز می شود و طبق پیش بینی ها توافق احیای برجام در دوره ایشان خواهد بود، با برداشته شدن تحریم ها به ویژه در حوزه نفتی، محدودیت صادرات نفتی ایران برداشته شده و این فرصت گرانبها در اختیار ایران قرار می گیرد تا از شرایط و امکانات به وجود آمده بتواند درآمد نفتی اش را افزایش دهد و حضور پررنگی در بازارهای جهانی داشته باشد.

۶ عامل جذب سرمایه‌گذاران خارجی به املاک دبی

◆ گروه خبر / /
کارشناسان اقتصادی امارات ۶ عامل را برای جذب سرمایه‌گذاران در املاک دبی مشخص کردند.
به گزارش «ایسنا» کارشناسان مسائل اقتصادی امارات پس از نشست‌های مختلف و بررسی آمار و ارقام سرمایه‌گذاران خارجی، ۶ عامل اصلی برای جذب سرمایه‌گذاران خارجی در املاک دبی را مشخص کردند. براساس گزارش رسانه‌های امارات، کارشناسان اقتصادی امارات معتقدند که امنیت و ایمنی، تسهیلات ارائه‌شده به سرمایه‌گذاران، سهولت انجام کار، اقتصاد آزاد و گسترش آزادی مالکیت برای خارجی‌ها، فعالیت‌های اقتصادی و نمایشگاه اکسپوی دبی از عوامل اصلی جذب سرمایه‌گذاران خارجی در املاک و مستغلات دبی بوده‌است. اتباع کشورهای هند، انگلیس، فرانسه و پاکستان بیشترین سرمایه‌گذاری را در املاک دبی کرده‌اند.